



## PRODAJNI PREDSTAVNIK (1 oseba)

### Opis delovnega mesta:

- Iskanje novih kupcev in novih poslov za vse prodajne programe podjetja,
- vzpostavljanje, vzdrževanje in krepitev poslovnih kontaktov in strateških odnosov s kupci,
- samostojno pripravljane ponudb in projektov, spremljanje in zaključevanje poslov,
- poprodajne aktivnosti,
- sodelovanje pri izdelavi planov prodaje in doseganju plana,
- izvajanje tržnih raziskav,
- priprava sistemskih tehničnih rešitev in ponudb, sklepanje pogodb, svetovanje strankam,
- sodelovanje pri marketinških aktivnostih,
- vodenje projektov v okviru prodajnih aktivnosti.

### Pričakujemo:

- Vsaj 2 leti delovnih izkušenj na področju prodaje,
- organizacijske sposobnosti, zanesljivost in odgovornost,
- sposobnost timskega sodelovanja,
- dobro poznavanje sodobnih informacijskih in komunikacijskih tehnologij,
- zaželena vsaj VI. ali višja stopnja izobrazbe iz področja komerciale,
- aktivno znanje angleškega jezika,
- pripravljenost terenskega dela,
- prodornost, prodajne in pogajalske sposobnosti,
- izpit B-kategorije.

### Nudimo:

- Delo v zelo uspešnem podjetju,
- stimulatívno nagrajevanje,
- možnost osebne rasti, izobraževanja ter napredovanja,
- prijetno delovno okolje,
- možnost dolgoročne zaposlitve.

Za prijavo na oglas pošljite svoj življenjepis na elektronski naslov [splosne.sluzbe@inpro.pro](mailto:splosne.sluzbe@inpro.pro).